



ERKENNEN. ENTWICKELN. ENTFALTEN.

EICHBERG ist Spezialist für Entwicklungsgrundstücke mit Sitz im Herzen von Hamburg. Wir schaffen eine neue Marke in der Projektentwicklung und skalieren die Akquise und Entwicklung von Grundstücken. Konkret heißt das: Wir ermitteln das wahre Potential von Grundstücken bei einer möglichen (Neu-)Bebauung und vermarkten im Anschluss den neu entstandenen, entwickelten Wohnraum. Unsere Expertise aus mehr als 70 vermarkteten Grundstücken und die Leidenschaft für kreative Lösungsfindung sind der Schlüssel zu unserem Erfolg - und neben unseren Mitarbeitern unser höchstes Gut.

Für unser 25-köpfiges Team suchen wir Verstärkung in der

Grundstücksakquise / Vertrieb (m/w/d) Teilzeit (bis 30 Std. / Woche)

WAS DICH BEI UNS ERWARTET

- Persönliche Weiterentwicklung durch ein hohes Maß an Verantwortung sowie regelmäßige **Coachings**
- Eine von Beginn an **hohe Wertschätzung**
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und ein stets offener Austausch auf Augenhöhe sowie Duz-Kultur
- Ein prall **gefüllter Kühlschrank**, gesunde Snacks und selbstverständlich Kaffee und Getränke auf Firmenkosten
- Ein Team, das sich gegenseitig fördert und seine Erfolge mit gemeinsamen **Team-Events** feiert
- Regelmäßiges, kostenloses **Stretching mit Motto-Musik**
- **Flexible Arbeitszeiten**
- Eine professionelle Ausstattung und **hochwertige Arbeitsmittel** (MacBook, iPhone)

DIE TÄTIGKEIT

Du bist unser Aushängeschild! Mit Deiner freundlichen Art repräsentierst Du uns direkt vor den Grundstückseigentümern. Das Beste daran: Du hast ein **super Produkt, das die Menschen bereichert**. Du informierst über den wahren Wert ihres Grundstücks, den sie oft noch nicht kennen - und bist damit ein **echter Glücksbringer**. Du übernimmst die Recherche und persönliche Betreuung Deiner Leads und bist der erste Ansprechpartner für diese. Dein Ziel ist es, ein Fachgespräch mit den Grundstückseigentümern und unseren Fachspezialisten zu vereinbaren.

Du hast durch Deine Arbeit bei uns einen sehr hohen Stellenwert, da unsere gesamte Wertschöpfungskette mit Deiner Tätigkeit beginnt. Dadurch hast Du eine spannende, verantwortungsvolle Rolle in unserem Unternehmen und viele Fäden gleichzeitig in der Hand.

DEIN PROFIL

- Du bist motiviert, verantwortungsbewusst und kommunikativ
- Du betrachtest einen verlorenen Case nicht als Niederlage, sondern als Learning für Deine nächsten Schritte
- Du gehst gern auf Menschen zu und hast ein selbstbewusstes Auftreten
- Du sprichst fließend Deutsch und besitzt einen Führerschein

NICE TO HAVE

- Du hast schon erste Erfahrungen in der Kaltakquise gesammelt
- Du hast bereits mit einem CRM-System gearbeitet

DU WILLST TEIL UNSERER ERFOLGSGESCHICHTE WERDEN?

Dann sende Deine Bewerbungsunterlagen per Mail an:
Sina Seemann | sina.seemann@eichberg.de | 0170 / 2237083